

证券代码：833230

证券简称：欧康医药

公告编号：2025-010

成都欧康医药股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2025年3月18日

活动地点：国家会展中心（上海）1号馆 FIC2025 会场

参会单位及人员：开源证券股份有限公司

上市公司接待人员：公司董事长、总经理赵卓君先生

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1、请问公司槐米类产品原料需在夏季花未开放时采收其花蕾，是否存在较强季节性和不确定性，如遇极端天气等有何备用措施？

回复：公司槐米类产品原料存在较强季节性和不确定性，极端天气可能影响

其产量。对此，公司采取以下备用措施：

(1) 收购季原材料贮备：依托健全的收购网络和多年原料采购经验、市场需求分析、原料收成预测，在原料收购季，确定适当合理的原料储备量。

(2) 中间体采购补充：与建立多年的紧密合作供应商信息共享，在中间体上深度合作。

(3) 自建原料基地：从源头把控原料质量和供应情况，健全安全的产业链。

问题 2、请介绍一下公司原料处理和分离技术的各项优势。

回复：公司在原料处理和分离技术方面的优势如下：

(1) 经验与技术积累：公司负责人二十余年在植物提取物领域的深耕，积累了分离、纯化和精制技术的丰富经验，能够不断优化生产工艺。

(2) 资源最大化利用与成本控制：从槐米、枳实两大类植物资源不断进行纵深开发，以实现资源的最大化利用和成本的最低。

(3) 技术创新融合：将生物合成技术与提取技术相融合，是公司最近几年技术创新的最主要工作方向。

问题 3、目前新甲基橙皮苷二氢查尔酮（NHDC）产品成为公司增长较快的产品之一，请问未来的市场布局及相关规划？

回复：新甲基橙皮苷二氢查尔酮产品具有甜度高、成本低、热能低的特点，作为代糖产品，其甜度饱满且能掩盖后苦味，在食品、保健品等领域具有广阔的应用前景。公司将继续强化对新甲基橙皮苷二氢查尔酮产品特性在境内外市场作产品运用开发，开拓产品更广的市场运用场景，如与国内其它天然甜味剂复配方面的产品运用研发。此外，在原材料端，公司将加强与原材料供应商的合作，确保原材料的稳定供应和质量安全；在生产端，将持续优化工艺，提高生产效率，降低成本。

问题 4、请问公司各产品下游客户拓展情况如何？

回复：公司成立十多年来，不断进行规范化建设，产品专业化建设，密切了与客户的共生发展关系。就公司天然维生素 P 类产品在食品原料与原料药领域与国内外的诸多知名公司都有十年以上的紧密合作关系，稳固了公司产品销售的基本盘。

近年来，公司加强了枳实槐米类新产品的国内外市场的开拓、产品新的运用

场景和领域的开发，细分了国内原料药和食品添加剂的市场，从而不断地拓展出新的下游市场和客户。

问题 5、请问公司新产品的研发情况以及新专利使用情况？

回复：对枳实槐米类天然维生素 P 类产品不断进行纵深开发是公司“三步两横一纵”的发展模式中的重要内容。近年来公司将生物合成技术与植物分离纯化技术相融合的创新探索也取得了不小的成果。

“一种酶解槐米制备异槲皮素的方法”相关专利技术已完成大生产化，目前正处于市场运用推广阶段。

问题 6、请问行业内可比公司竞争格局如何？

回复：公司与行业可比公司“莱茵生物、晨光生物、天一生物”在细分产品上不存在直接冲突，公司与一些可比公司有相互合作，共同开拓天然健康产品市场，推动植提行业向前发展。

问题 7、2024 年营收情况拆分，请问公司各项主营产品占比主要变化情况？

回复：2024 年，得益于市场需求的恢复以及公司积极的销售策略调整，槐米系列销量有所回升，枳实系列营业收入占比同比增加。公司 2024 年度各系列产品营业收入占比情况将在 2025 年 4 月 17 日披露的 2024 年年度报告中呈现，敬请关注。

问题 8、公司在建工程已批量转固，目前的总体产能情况、产能利用率情况以及转固后产生的折旧费用情况如何？

回复：目前在建工程已批量转固，各产线大部分产能逐步得到释放，产能利用率稳步提升；老产品产能不足不能满足销售所需的问题将得到解决，预计会带来销售收入和利润的增长；新产品、新运用领域、新市场的持续开拓会带来较大的销售和利润增长，有效消化折旧费用。

成都欧康医药股份有限公司

董事会

2025 年 3 月 19 日